

1 of 3 4/7/2010 4:05 PM

Un yuan más fuerte no sería un tónico para la economía o la manufactura de Estados Unidos y sería un enorme error elevar los aranceles sobre las importaciones procedentes de China para forzar un cambio en el yuan, dijo hoy un experto en comercio de Estados Unidos.

Daniel Griswold es director del Centro de Estudios sobre Política Comercial del Instituto Cato, una fundación sin fines de lucro dedicada a la investigación de políticas públicas con sede en Washington, D.C. Griswold también es autor de un nuevo libro: "Mad about Trade: Why Main Street America Should Embrace Globalizaton" (Enloquecidos por el comercio: Por qué debe la sociedad conservadora estadounidense abrazar la globalización).

El experto en comercio dijo a Xinhua en entrevista exclusiva que "China ha estado avanzando en la dirección correcta desde el 2005 al permitir la apreciación de su moneda. Las amenazas del gobierno de Estados Unidos de hecho dificultan al gobierno chino reanudar la apreciación porque daría la impresión de que Beijing está cediendo a la presión extranjera".

Griswold indicó que un yuan más fuerte no sería un tónico para la economía o la manufactura estadounidense. "China seguiría siendo competitiva en una amplia gama de productos manufacturados incluso si el yuan costara 25 por ciento más. El dólar se depreció de manera marcada en relación con la moneda canadiense y el euro después del 2002, sin embargo nuestro déficit bilateral con las dos regiones siguió creciendo", agregó.

El economista ganador del Premio Nobel, Paul Krugman, en su columna más reciente en el New York Times recomendó a Estados Unidos imponer un arancel de 25 por ciento a las importaciones chinas a menos que China aprecie su moneda. Griswold considera que sería un enorme error elevar los aranceles sobre las importaciones procedentes de China para forzar un cambio en el yuan.

Sobre el nuevo esfuerzo de exportación del presidente Barack Obama para duplicar las exportaciones estadounidenses en los próximos cinco años, Griswold dijo que este objetivo generará falsas expectativas.

Cuando se le interrogó sobre lo que el gobierno de Estados Unidos debe hacer para incrementar sus exportaciones, el experto en comercio respondió: "la mejor política individual para promover las exportaciones sería que el gobierno de Estados Unidos diera un buen ejemplo resistiendo el proteccionismo en nuestro propio mercado".

En enero, los datos del gobierno estadounidense mostraron que la brecha entre lo que los estadounidenses venden en el extranjero y lo que importan se redujo de manera inesperada. Aunque el grupo habitual lo describió como una "mejoría", Griswold considera que las cifras apuntan hacia el lento crecimiento de la demanda en el país y en el extranjero.

Sobbre las relaciones comerciales entre Estados Unidos y China, Griswold dijo: "Las relaciones Estados Unidos-China siguen siendo básicamente sólidas. Nuestra relación comercial es mutuamente beneficiosa y se encuentra entre las más importantes del mundo"

"Las familias estadounidenses", agregó, "se benefician con los productos de consumo accesibles en términos de precio procedentes de China y las compañías estadounidenses se benefician de las exportaciones a China. Y todos los estadounidenses salen beneficiados con tasas de interés más bajas derivadas de la inversión china en los bonos del Tesoro de Estados Unidos". Griswold señaló además que la "actitud de confrontación de la administración Obama es movida casi por completo por la política interna". Fin

Limporting From China?
Make Your Business in Asia Safer. Book an Inspection or Audit Now!

Wiltimos comentarios
Todavía no hay comentarios.

Arriba

Rei China
Hike & Cycle China's History. Small Groups
W/Local REI Guides.

Ads by Google

Número total de comentarios 0

Comentar

2 of 3 4/7/2010 4:05 PM

Ver Comentarios



3 of 3